

**Der KGS-Einkommensplan**  
**passende Lösungen**  
**für jede Zielsetzung**



**Inhaltsübersicht**

**Die Umsätze von KGS und die Einkommensquellen der KGS-Mitglieder ..... Seite 2**

- > Die Umsätze von KGS ..... Seite 2
- > Die Einkommensquellen der KGS-Mitglieder ..... Seite 2
  - Quelle 1: Beteiligungen an Vermittlungsprovisionen von Partnershops ..... Seite 2
  - Quelle 2: Boni und Provisionen für den Aufbau eines KGS-Teams ..... Seite 3
  - Quelle 3: Beteiligungen an den Servicegebühren von KGS-Partnern ..... Seite 3

**Der KGS-Karriereplan ..... Seite 4**

**Account-Arten und Status ..... Seite 4**

- > Die 3 Arten von KGS-Accounts ..... Seite 4
- > Der Status der KGS-Mitglieder ..... Seite 5

**Die 7 Einkommensarten für KGS-Mitglieder ..... Seite 5**

- > Einkommensart 1: **Cashback** für Mitglieder und Partner ..... Seite 5
- > Einkommensart 2: **Empfehlungsbonus** für Mitglieder und Partner ..... Seite 6
- > Einkommensart 3: **Teamaufbauprovision** für Partner ..... Seite 6
- > Einkommensart 4: **Betreuungsprovision** für Partner ..... Seite 6
- > Die 3 Provisionsebenen für die Teamaufbauprovision und die Betreuungsprovision ..... Seite 7
- > Einkommensart 5: **Teamleiterbonus** für Partner ab Teamleiter ..... Seite 7
- > Einkommensart 6: **Premiumprovision** für Premiumpartner ..... Seite 8
- > Einkommensart 7: **Jahresbonus** für Premiumpartner ..... Seite 9
- > Zusammenfassende Übersicht über die 7 Einkommensarten ..... Seite 10

**Die Qualifikationsregeln ..... Seite 11**

- > Die Qualifikation über Umsatz-Volumen ..... Seite 11
- > Die Direkt-Qualifikation durch ein Upgrade ..... Seite 11

**Registrierungs-Status und Upgrade-Möglichkeiten ..... Seite 12**

# Die Umsätze von KGS und die Einkommensquellen der KGS-Mitglieder

Das KGS-Einkommenskonzept verfolgt das Ziel, **jedermann ein sicheres Online-Einkommen** zu ermöglichen. Zur Umsetzung dieses Ziels generiert KGS verschiedene Umsätze und gewährt seinen Mitgliedern eine Reihe von Beteiligungen daran (Cashback, Boni, Provisionen).

## Die Umsätze von KGS

### KGS generiert folgende Umsätze:

- > Vermittlungsprovisionen von Partnershops für die getätigten Umsätze
- > Verkauf von Qualifizierungspaketen bei Upgrades von Mitgliedern zu einem Partner-Status
- > Servicegebühren von den Partner für die Nutzung des kompletten KGS-Servicesystems

## Die Einkommensquellen der KGS-Mitglieder

Das Einkommen der KGS-Mitglieder wird aus drei Quellen geschöpft.

### Quelle 1 Beteiligungen an Vermittlungsprovisionen von Partnershops

KGS arbeitet mit Onlineshops aller Branchen zusammen. Diese Shops werden intern als Partnershops bezeichnet. Die Partnershops sind für die KGS-Mitglieder über ein persönliches Online-Einkaufsportale erreichbar, das sie sofort bei der Registrierung kostenlos erhalten. Die Vermittlungsprovisionen, die die Partnershops an KGS zahlen, gibt KGS komplett an seine Mitglieder weiter.

### Von den Vermittlungsprovisionen gibt KGS folgende Anteile an die KGS-Mitglieder weiter:

> als Cashback an den Inhaber des Online-Einkaufsportals, über das eingekauft wurde =.....	50 %
> als Betreuungsprovision an 3 Partner-Ebenen = .....	30 %
> als Premiumprovision an KGS-Premiumpartner für ihr gesamtes Team =.....	18 %
> als Jahresbonus an alle KGS-Premiumpartner =	2 %
<b><u>Gesamtauszahlung =</u></b>	<b><u>100 %</u></b>

## Quelle 2 Boni und Provisionen für den Aufbau eines KGS-Teams

KGS-Mitglieder können sich mit sofortiger und zeitlich unbegrenzter Wirkung zum Status Partner oder Gruppenleiter upgraden. Das Upgrade erfolgt durch den Erwerb eines Qualifizierungspakets. An dem Umsatz aus dem Verkauf der Qualifizierungspakete werden die Empfehlungsgeber und weitere Mitglieder, die einen Partner-Status haben, beteiligt.

**Von den Qualifizierungspaketen gibt KGS folgende Anteile an die KGS-Mitglieder weiter:**

> als Empfehlungsbonus an den Empfehlungsgeber, gleich ob Mitglied oder Partner = .....	20 %
> als Teamaufbauprovision an 3 Partner-Ebenen über dem neuen Partner = .....	60 %
> als Jahresbonus an alle KGS-Premiumpartner =	2 %
<b>Gesamtauszahlung =</b>	<b>82 %</b>

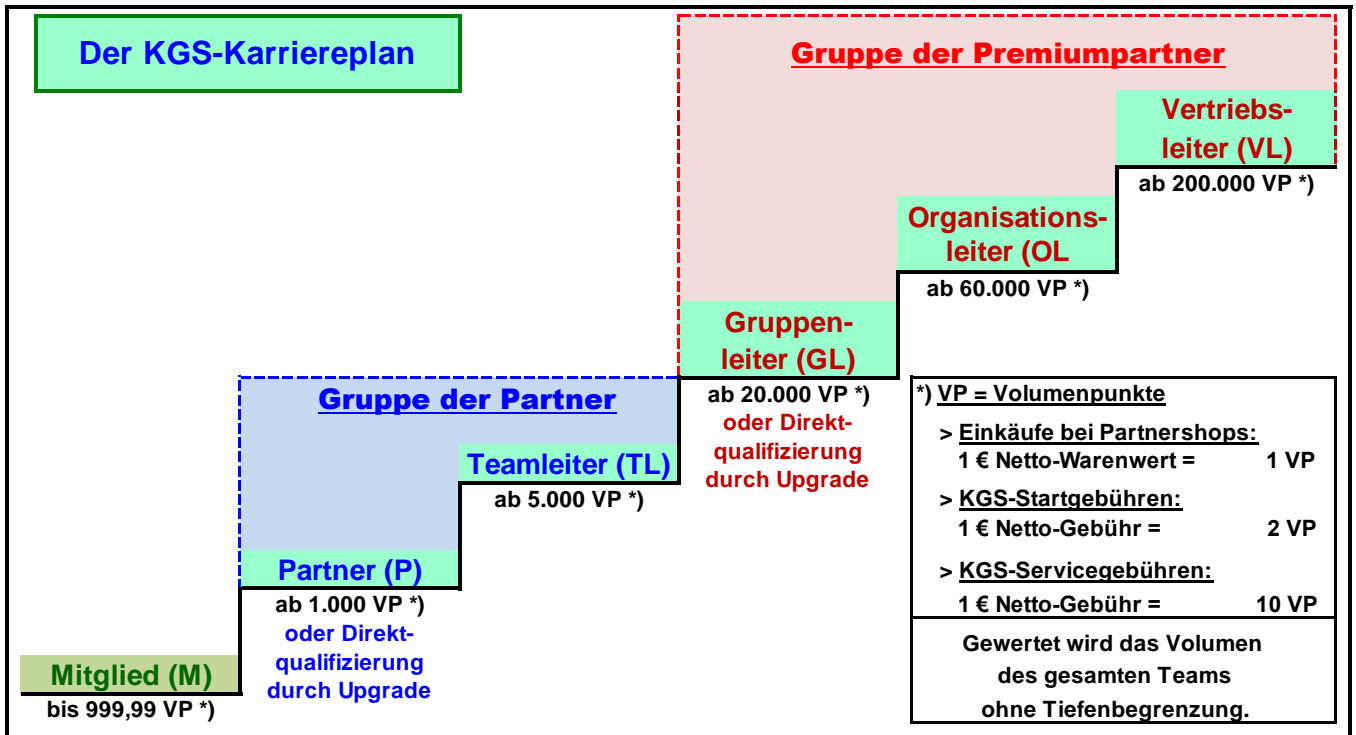
## Quelle 3 Beteiligungen an den Servicegebühren von KGS-Partnern

KGS-Partner werden beim Aufbau Ihres eigenen Teams und einem damit entstehenden Dauereinkommen, das mit dem Team unbegrenzt wächst, durch umfangreiche Serviceleistungen sehr intensiv unterstützt. Dadurch können sie mit einem Minimum an Zeit- und Arbeitsaufwand ihr Geschäft aufbauen. Für diese Leistungen zahlen sie eine monatliche Servicegebühr. An dieser Servicegebühr werden KGS-Mitglieder, die einen Partner-Status haben, mit verschiedenen Provisionen und Boni beteiligt.

**Von den Servicegebühren gibt KGS folgende Anteile an die KGS-Partner weiter:**

> als Betreuungsprovision an 3 Partner-Ebenen über dem zahlenden KGS-Partner =.....	30 %
> als Teamleiterbonus an alle KGS-Partner ab dem Status Teamleiter =.....	15 %
> als Premiumprovision an die KGS-Premiumpartner für ihr gesamtes Team =.....	18 %
> als Jahresbonus an alle KGS-Premiumpartner =	2 %
<b>Gesamtauszahlung =</b>	<b>65 %</b>

# Der KGS-Karriereplan



# Account-Arten und Status

## Die 3 Arten von KGS-Accounts

Den KGS-Mitgliedern stehen 3 Account-Arten zur Verfügung.

Account-Art	Mitglieds-Account	Partner-Account	Premium-Account
besonders geeignet für folgende Zielsetzung	günstig einkaufen und gelegentliches Taschengeld	dauerhaftes Nebeneinkommen	dauerhaftes Top-Einkommen ohne Limit
<b>Start-Status</b>	Mitglied	Partner	Gruppenleiter
<b>Qualifikation</b>	<u>Registrierung</u>	<u>Upgrade</u> sofort	<u>Upgrade</u> sofort
		<u>Volumen-Qualifikation</u> 3 x in Folge 1.000 Volumenpunkte	<u>Volumen-Qualifikation</u> 3 x in Folge 20.000 Volumenpunkte

Bei der Registrierung erhalten alle Mitglieder einen „Mitglieds-Account“. Die Account-Arten „Partner-Account“ und „Premium-Account“ können sie durch ein Upgrade oder durch Volumen-Qualifikationen erreichen.

## Der Status der KGS-Mitglieder

Alle KGS-Mitglieder sind gemäß Karriereplan einem Status zugeordnet.

Der Start-Status ist

- > nach der Registrierung = **Mitglied**
- > nach einem Partner-Upgrade = **Partner**
- > nach einem Premium-Upgrade = **Gruppenleiter**

Vom Start-Status aus können die Mitglieder durch Volumen-Qualifikationen bis zum Spitzen-Status **Vertriebsleiter** aufsteigen.

## Die 7 Einkommensarten für KGS-Mitglieder

Das Einkommen der KGS-Mitglieder setzt sich aus 7 Einkommensarten zusammen.

### Einkommensart 1

#### **Cashback**

**Cashback erhalten KGS-Mitglieder und -Partner** > für ihre eigenen Einkäufe und  
> für die Einkäufe ihrer Kunden und Interessenten.

Die Cashback-Sätze, die KGS für Einkäufe bei den einzelnen Partnershops zahlt, sind im Online-Einkaufsportal bei den einzelnen Partnershops angegeben.

#### **Ein Cashback-Beispiel**

Sie persönlich haben eingekauft für einen Netto-Warenwert von .....	100,00 €
Kunden und Interessenten haben über Ihre Partnershop-Seite eingekauft für .....	200,00 €
<u>Der Gesamt-Netto-Warenwert der Einkäufe beträgt</u>	<u>300,00 €</u>

Der Cashback-Satz bei den Partnershops, bei denen eingekauft wurde, beträgt	10,00 %
---	---------

<b><u>Dann bekommen Sie von KGS als Cashback ausgezahlt</u></b>	<b><u>30,00 €</u></b>
---	-----------------------

## Einkommensart 2 **Empfehlungsbonus**

### **Empfehlungsbonus erhalten KGS-Mitglieder und -Partner.**

Der Empfehlungsbonus beträgt

- > 20 % des Netto-Umsatzes der Qualifizierungspakete von Mitgliedern, die von ihnen selbst geworben wurden.

## Einkommensart 3 **Teamaufbauprovision**

### **Teamaufbauprovision erhalten KGS-Partner.**

Die Empfehlungsbonus beträgt

- > 20 % des Netto-Umsatzes der Qualifizierungspakete von Mitgliedern, die geworben wurden
  - von Ihnen selbst oder
  - von Mitgliedern, deren nächster Partner Sie sind ..... Provisionsebene 1
- > 20 % des Netto-Umsatzes der Qualifizierungspakete von Mitgliedern, die geworben wurden
  - von Ihren direkten Partnern und deren Mitgliedern ..... Provisionsebene 2
- > 20 % des Netto-Umsatzes der Qualifizierungspakete von Mitgliedern, die geworben wurden
  - von den direkten Partnern Ihrer direkten Partner und deren Mitgliedern ..... Provisionsebene 3

## Einkommensart 4 **Betreuungsprovision**

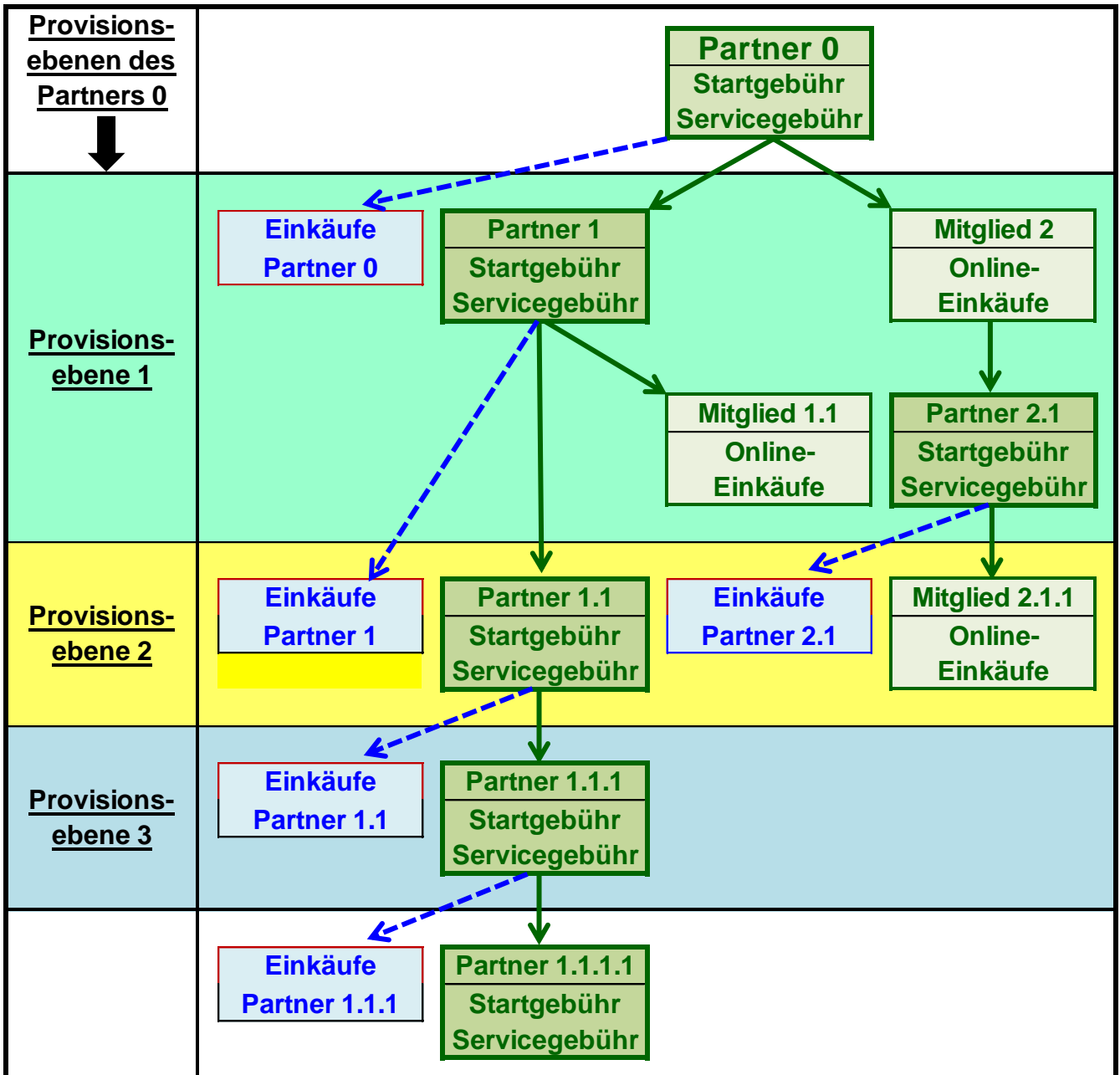
### **Betreuungsprovision erhalten KGS-Partner.**

Die Betreuungsprovision beträgt

- > 10 % der BPA und der Servicegebühren, die in Provisionsebene 1 generiert werden
- > 10 % der BPA und der Servicegebühren, die in Provisionsebene 2 generiert werden
- > 10 % der BPA und der Servicegebühren, die in Provisionsebene 3 generiert werden

BPA = Betreuungsprovisions-Anteil an der Vermittlungsprovision aus Online-Einkäufen.

## Die 3 Provisions Ebenen bei der Teamaufbauprovision und der Betreuungsprovision



Je mehr Partner Sie in Ihren ersten drei Ebenen gewinnen und je mehr Ihre Teammitglieder sowie deren Kunden und Interessenten über die KGS-Partnershop-Seiten einkaufen, desto höher ist Ihre Provision.

**Die Gesamtsumme der Provisionen ist in der Höhe unbegrenzt.**

**Einkommensart 5**  
**Teamleiterbonus**

**Teamleiterbonus erhalten KGS-Partner ab dem Status Teamleiter.**

Für den Teamleiterbonus werden 15 % aller Servicegebühren in einen Teamleiterbonus-Fonds abgeführt. Der Inhalt dieses Fonds wird jeden Monat bei der Provisionsabrechnung zu gleichen Teilen auf alle Partner ab dem Status Teamleiter aufgeteilt.

# Einkommensart 6 Premiumprovision

**Premiumprovision erhalten KGS-Premiumpartner.**

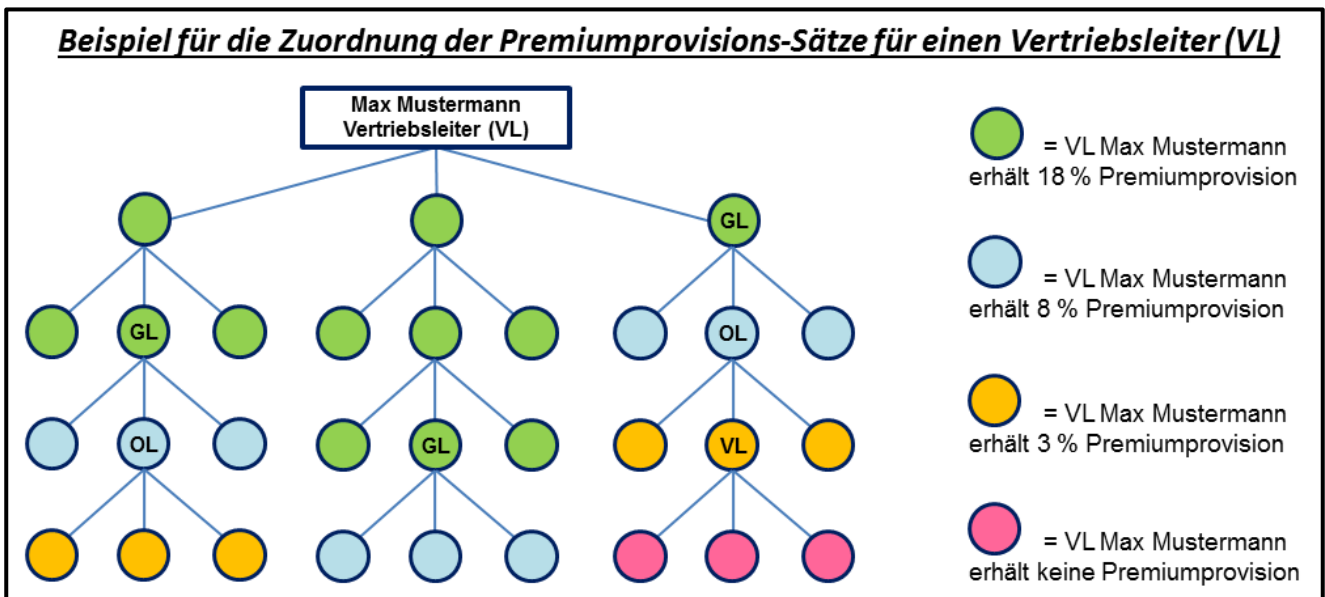
Die Premiumprovision ist eine Beteiligung an allen Umsätzen des gesamten Teams des jeweiligen Premium-Partners bis in die „unendliche Tiefe“. Die Höhe der Teamprovision ist abhängig von der Premium-Stufe des jeweiligen Partners.

**Die Premiumprovision wird nach folgenden Sätzen gezahlt:**

**Gruppenleiter (GL)** > erhalten 10 % auf das gesamte Team bis zum nächsten Premiumpartner

**Organisationsleiter (OL)** > erhalten 15 % auf das gesamte Team bis zum nächsten Premiumpartner  
> erhalten 5 % auf die Teams ihrer GL bis zum nächsten OL oder VL

**Vertriebsleiter (VL)** > erhalten 18 % auf das gesamte Team bis zum nächsten Premiumpartner  
> erhalten 8 % auf die Teams ihrer GL bis zum nächsten OL  
> erhalten 3 % auf die Teams ihrer OL bis zum nächsten VL



**Die Gesamtsumme der Premiumprovision ist in der Höhe unbegrenzt.**



**Einkommensart 7**  
**Jahresbonus**

**Jahresbonus erhalten KGS-Premiumpartner.**

Für den Jahresbonus werden 2 % aller KGS-Umsätze eines Kalenderjahres an einen Jahresbonus-Fonds abgeführt. Dieser Fonds wird nach Feststellung des Jahresabschlusses wie folgt auf die Premiumpartner aufgeteilt:

50 % des Bonusfonds werden zu gleichen Teilen auf alle KGS-Partner ab der Stufe Gruppenleiter aufgeteilt, die den Status Gruppenleiter oder höher spätestens im Dezember des abgelaufenen Jahres durch Registrierung, Upgrade oder Volumenpunkte erreicht haben.

30 % des Bonusfonds werden zu gleichen Teilen auf alle KGS-Partner ab der Stufe Organisationsleiter aufgeteilt, die den Status Organisationsleiter oder höher spätestens im Dezember des abgelaufenen Jahres erreicht haben.

20 % des Bonusfonds werden zu gleichen Teilen auf alle KGS-Partner der Stufe Vertriebsleiter aufgeteilt, die den Status Vertriebsleiter spätestens im Dezember des abgelaufenen Jahres erreicht haben.

<b>Einzahlung in den Bonusfonds</b>	<b>2 % aller KGS-Umsätze eines Kalenderjahres werden von KGS in den Bonusfonds eingezahlt</b>		
<b>Auszahlung des Bonusfonds als Jahresbonus</b>	<b><u>Gruppenleiter</u> 50 % des Fondsinaltes zu gleichen Teilen an alle Partner ab der Stufe Gruppenleiter</b>	<b><u>Organisationsleiter</u> 30 % des Fondsinaltes zu gleichen Teilen an alle Partner ab der Stufe Organisationsleiter</b>	<b><u>Vertriebsleiter</u> 20 % des Fondsinaltes zu gleichen Teilen an alle Partner der Stufe Vertriebsleiter</b>

Der Jahresbonus wird mit der Abrechnung für den Monat März des Folgejahres ausgezahlt, sofern nicht eine Verzögerung des Jahresabschlusses eine spätere Auszahlung erzwingt.

## Zusammenfassende Übersicht über die 7 Einkommensarten

<u>Statusgruppe</u>	<u>Mitglieder</u>	<u>Partner</u>	<u>Premiumpartner</u>
<u>Einkommensart 1</u>	<b>Cashback</b> > für eigene Online-Einkäufe > für Online-Einkäufe von Interessenten und Kunden	<b>Cashback</b> > für eigene Online-Einkäufe > für Online-Einkäufe von Interessenten und Kunden	<b>Cashback</b> > für eigene Online-Einkäufe > für Online-Einkäufe von Interessenten und Kunden
<u>Einkommensart 2</u>	<b>Empfehlungsbonus</b> > für Upgrades von selbst empfohlenen Mitgliedern	<b>Empfehlungsbonus</b> > für Upgrades von selbst empfohlenen Mitgliedern	<b>Empfehlungsbonus</b> > für Upgrades von selbst empfohlenen Mitgliedern
<u>Einkommensart 3</u>		<b>Teamaufbauprovision</b> > für Upgrades von selbst empfohlenen Mitgliedern > für Upgrades von Mitgliedern der Teamebenen 1 und 2	<b>Teamaufbauprovision</b> > für Upgrades von selbst empfohlenen Mitgliedern > für Upgrades von Mitgliedern der Teamebenen 1 und 2
<u>Einkommensart 4</u>		<b>Betreuungsprovision</b> > für eigene Online-Einkäufe > für Online-Einkäufe der Teamebenen 1 und 2 > für Servicegebühren der Teamebenen 1 bis 3	<b>Betreuungsprovision</b> > für eigene Online-Einkäufe > für Online-Einkäufe der Teamebenen 1 und 2 > für Servicegebühren der Teamebenen 1 bis 3
<u>Einkommensart 5</u>		ab Status Teamleiter zusätzlich Teamleiterbonus	<b>Teamleiterbonus</b> > aus den Servicegebühren von allen Partnern von KGS (ersetzt die eigene Servicegebühr)
<u>Einkommensart 6</u>			<b>Premiumprovision</b> > für Online-Einkäufe des gesamten Teams > für Servicegebühren des gesamten Teams
<u>Einkommensart 7</u>			<b>Jahresbonus</b> > aus sämtlichen Umsätzen von KGS (ersetzt die Upgrade-Startgebühr)

# Die Qualifikationsregeln

Es gibt zwei Wege, sich für die verschiedenen Stusebenen des Karriereplans zu qualifizieren:

## Die Qualifikation über Umsatz-Volumen

### **Weg 1: Durch Erreichen der Volumenpunkte = Neuer Status über eine 3-monatige Qualifikationsphase**

Erreichen KGS-Partner das Volumen eines höheren Status als dem aktuellen, werden sie damit zum Anwärter auf den höheren Status. Das wird in der Status-Bezeichnung wie folgt gekennzeichnet:

- > Statusbezeichnung nach erstmaligem Erreichen des Volumens = XYZ-Anwärter 1
- > Statusbezeichnung nach zweitem Erreichen des Volumens in Folge = XYZ-Anwärter 2
- > Nach drittem Erreichen des Volumens in Folge entfällt der Zusatz. Der neue Status ist nun endgültig und zeitlich unbegrenzt erreicht.

Wird das erforderliche Volumen in Monat 2 oder 3 nicht erreicht, wird der letzte endgültige Status wieder aktiv. Wird das Volumen später erneut erreicht, startet der höhere Status wieder als „Anwärter 1“.

Vergütungen werden stets nach dem endgültigen Status berechnet. In der Qualifikationsphase werden die Vergütungen nach dem letzten endgültigen Status gezahlt.

## Die Direkt-Qualifikation durch ein Upgrade

### **Weg 2: Durch ein Upgrade = Neuer Status sofort endgültig (zeitlich unbegrenzt)**

- > Durch ein Partner-Upgrade erhalten Mitglieder sofort mit der Aktivierung ihres Partner-Accounts durch Bezahlung des Qualifikationspakets den Status „Partner“.
- > Durch ein Premium-Upgrade erhalten Mitglieder sofort mit der Aktivierung ihres Premium-Accounts durch Bezahlung des Qualifikationspakets den Status „Gruppenleiter“.

# Registrierungs-Status und Upgrade-Möglichkeiten

Haben Sie sich schon die Vorteile eines Partners oder alle Vorteile eines Premiumpartners gesichert?  
Wenn nicht, machen Sie jetzt sofort ein Upgrade.

Wählen Sie das Ziel, das Sie erreichen wollen.				
<b>Mein Ziel:</b>	Günstig einkaufen und gelegentliches Taschengeld	Dauerhaftes Nebeneinkommen	Dauerhaftes Top-Einkommen ohne Limit	
<b>Account-Art:</b>	Mitglieds-Account	Partner-Account	Premium-Account	
<b>Die Einkommensarten:</b>	Cashback	Cashback	Cashback	
	Empfehlungsbonus	Empfehlungsbonus	Empfehlungsbonus	
<b>① Premium-Umsatzboni</b> a) <b>Teamleiterbonus</b> (ersetzt die monatlichen Servicegebühren) b) <b>Jahresbonus</b> (Zahlung jedes Jahr, ersetzt dadurch das Qualifikationspaket)	<b>Startsituation nach der Registrierung</b> (Status = Mitglied) <span style="font-size: 2em; color: red;">↑</span>	Provisionen auf die Umsätze von 3 Team-Ebenen	Provisionen auf die Umsätze des gesamten Teams	
			Premium-Umsatzboni ① aus den Gesamtumsätzen von KGS	
<b>② Inhalt Qualifikationspakete</b> a) <b>Partner-Paket</b> > Partner-Account > Status "Partner" > Freischaltung Partner-Provisionen b) <b>Premium-Paket</b> > Premium-Account > Status "Gruppenleiter" > Freischaltung Premium-Provisionen und -Umsatzboni b) <b>zusätzlich in beiden Paketen</b> > Geschäftsaufbau-System (GAS) - Werbeseiten-Kollektion - KGS-Mailingsystem 4.0	<b>Upgrademöglichkeiten</b>  <b>Der Karriereplan:</b>			
	<b>Status nach Upgrade:</b>	<b>Partner</b>	<b>Gruppenleiter</b>	
	<u>Zum Vergleich:</u> Erreichen des Status bei Qualifikation über Volumenpunkte:	3 x 1.000 Volumenpunkte (entspricht bei Online-Einkäufen 3.000 € Netto-Warenwert)	3 x 20.000 Volumenpunkte (entspricht bei Online-Einkäufen 60.000 € Netto-Warenwert)	
	<b>Qualifikationspaket:</b> ②	50,- €	500,- €	
	<b>Monatliche Servicegebühr:</b>	15,- €	15,- €	

- > Als Partner erhalten Sie sofort Provisionen auf Eigenumsätze und auf die Umsätze Ihres Teams (ab der Stufe Teamleiter auch die Teamleiterbonus).
- > Als Premiumpartner erhalten Sie sofort alle Provisionen sowie den Teamleiterbonus und den Jahresbonus.

Warten Sie nicht, denn jeder versäumte Tag verzögert die Aufbesserung Ihres Online-Einkommens.

[Für Ihr Upgrade klicken Sie hier.](#)